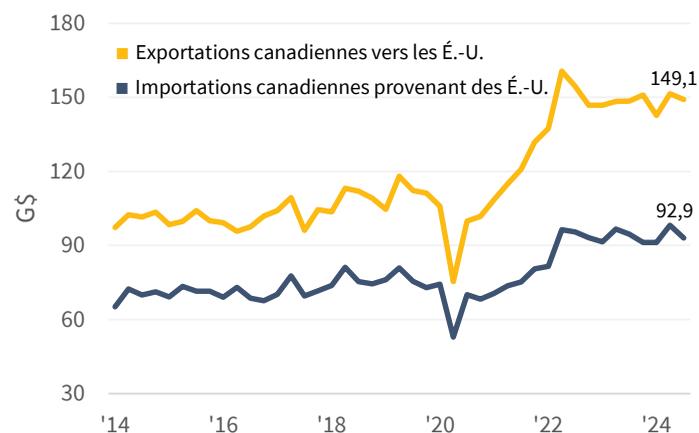


Le commerce Canada-É.-U. en chiffres

Les États-Unis sont le principal partenaire commercial du Canada en raison de la forte interconnexion entre les deux pays et des dispositions relatives à l'élimination des droits de douane en vertu de l'Accord Canada-États-Unis-Mexique (ACEUM). Au cours des 10 dernières années, les deux tiers des importations canadiennes provenaient des É.-U., et les trois quarts des exportations canadiennes étaient destinées aux É.-U.¹.

Les exportations canadiennes vers les É.-U. ont avoisiné les 100 G\$ par trimestre durant la majeure partie de la décennie jusqu'à la pandémie². Par la suite, les exportations ont explosé en valeur nominale, en partie à cause de la forte inflation. La contribution des PME représente environ 41 % de toutes les exportations vers les É.-U.³. Les importations canadiennes représentaient environ 75 G\$, puis ont augmenté après 2020 à environ 90 G\$ par trimestre².

Figure 4 – Importations et exportations Canada-É.-U., T1 2014-T3 2024, en milliards de dollars (G\$)



Les PME souffrent déjà de la faible demande

Depuis le début de 2024, l'insuffisance de la demande (intérieure et extérieure) est le plus important obstacle aux ventes ou à l'augmentation de la production des PME. C'est encore pire pour les entreprises qui font du commerce international. L'insuffisance de la demande touche environ 68 % des PME exportatrices et constitue le principal frein à la croissance de 59 % des PME importatrices (Tableau 3).

De plus, les entreprises importatrices sont touchées de manière disproportionnée par divers autres obstacles, comme les contraintes d'espace physique (27 % contre 21 % pour les PME actives uniquement sur le marché intérieur) et les contraintes liées à la distribution de produits (24 % contre 11 %).

Tableau 3 – Insuffisance de la demande : un obstacle encore plus important aux ventes ou à l'augmentation de la production pour les entreprises actives à l'international⁴, % DES RÉPONSES

	PME actives uniquement sur le marché intérieur	PME exportatrices	PME importatrices
Demande insuffisante (intérieure ou extérieure)	48	68	59
Pénurie de main-d'œuvre qualifiée	46	28	33
Manque de fonds de roulement	28	22	29
Contraintes d'espace physique	21	17	27
Pénurie de main-d'œuvre non-qual.	19	15	17
Contraintes de distribution de produits	11	13	24
Manque d'intrants	8	10	11

Remarque: Le tableau est trié selon la première colonne dans l'ordre décroissant.

Sources

- (1) Statistique Canada. [Tableau 12-10-0127-01](#).
- (2) Statistique Canada. [Tableau 12-10-0005-01](#).
- (3) Innovation, Sciences et Développement économique Canada, [Principales statistiques relatives aux petites entreprises](#) 2023. Tableau 9.
- (4) FCEI, Sondage *Les perspectives de votre entreprise*, juillet-décembre 2024, n = 2 810.
- (5) FCEI, Sondage *Votre Voix*, 5-29 décembre 2024, n = 1 898.

Impacts potentiels de nouveaux tarifs É.-U.-Canada sur les PME canadiennes

Avec la menace imminente de tarifs douaniers des É.-U. sur les exportations canadiennes, et d'éventuelles mesures de représailles, la forte majorité (82 %) des entreprises canadiennes qui importent ou exportent des marchandises en provenance ou à destination des É.-U. estiment que leurs activités seront touchées de manière significative⁵.

Presque deux tiers des entreprises qui exportent des marchandises vers les É.-U. anticipent une hausse des coûts d'exploitation (68 %), une hausse des prix pour les consommateurs canadiens (63 %) et potentiellement une perte de clients/contrats des États-Unis (59 %).

Les entreprises qui importent des marchandises provenant des É.-U. craignent des tarifs imposés en représailles par le Canada. Une grande proportion de PME importatrices anticipe une hausse des coûts d'exploitation (84 %), une hausse des coûts pour les consommateurs (82 %), le besoin de trouver d'autres fournisseurs ou marchés pour leurs produits/services (49 %) et la possibilité d'une disponibilité de produits limitée (49 %).

Figure 5 – Impacts potentiels des tarifs sur les PME canadiennes

QUEL SERAIT L'IMPACT SUR VOTRE ENTREPRISE D'UN TARIF DOUANIER DE 25 % SUR LES PRODUITS CANADIENS, SUIVI POTENTIELLEMENT D'UN TARIF DE REPRÉSAILLES DU CANADA? (SÉLECTIONNER TOUTES LES RÉPONSES PERTINENTES), % DES RÉPONSES⁵

